

「工业出口状况调查」报告

二零一六年第四季*

根据二零一六年第四季「工业出口状况调查」结果，本澳厂商对未来六个月的出口前景信心持审慎乐观态度。其中，对前景看好的被访企业由二零一六年第三季18.5%增加7.6个百分点至二零一六年第四季26.1%，看淡的企业有9.4%，较二零一六年第三季轻微减少0.8个百分点，表示“相若”的则由二零一六年第三季度71.4%下降至二零一六年第四季64.5%。这显示目前环球经济复苏表现尽管仍未明朗，但美国经济增长前景依然较稳定，使厂商们对未来景气持审慎乐观态度。二零一六年第四季厂商手头订单平均持有2.1个月，少于二零一六年第三季录得的2.6个月。

根据被访企业的意见及其持有订单的情况分析，虽然订单持有期有所减少，但厂商仍普遍认为内地和美国是本澳出口相对表现较佳的市场。与此同时，厂商面对最大问题是人员缺乏，而电子/电器、烟酒、药品是二零一六年第四季主要出口货品。

二零一六年第四季接单较上一季减少 近七成三企业表示有能力接新订单

资料显示，二零一六年第四季被访厂商的手头订单月平均数为2.1个月，少于上季及二零一五年同期的2.6个月，减幅为19.2%。当中，“药品业”、“成衣制造业”、“电子/电器业”和“其他行业”的手头订单分别是3.3、2.9、2.5和1.3个月，而手头订单最多的是“药品业”，其数字较上季及二零一五年同期分别下降32.7%及34%，其次为“成衣制造业”，较上季及二零一五年同期分别下降9.4%及19.4%。

至于对现有的生产能力自我评估方面，72.8%的被访企业表示有足够能力应付新的订单，而认为无足够能力的有26.1%。

* 资料来源：经济局之二零一六年第四季「工业出口状况调查」（统计日期为24/2/2017）

内地及美国为本澳出口前景较佳的市场

调查报告中的“市场季度订单情况综合指数”显示，被访企业普遍认为内地及美国是相对表现较佳的市场，指数分别为 23.4 及 18.7，趋势与上季相比，日本相对表现较差，指数录得-14.3，接单情况欠佳。除此之外，其余国家/地区前景相对变化不大或转差。

企业对未来出口前景信心持审慎乐观态度

对于未来六个月出口展望，表示出口前景乐观的受访企业，由二零一六年第三季 18.5%增加 7.6 个百分点至二零一六年第四季 26.1%，与二零一五年同期 6.7%比较，则增加 19.4 个百分点。对前景看淡的企业有 9.4%，较二零一六年第三季及二零一五年同期，分别减少 0.8 及 19 个百分点；当中，认为“微减”和“大幅减少”分别为 5.4%和 4%。至于表示出口前景“相若”的被访企业则由二零一六年第三季度的 71.4%下降至二零一六年第四季 64.5%，减少 6.9 个百分点。上述数字反映厂商普遍对未来出口前景持审慎乐观态度。

在生产设备使用率方面，表示增加的企业有 4.1%，高于二零一六年第三季录得的 2.4%，但低于二零一五年同期的 8.3%；表示处于“无变动”的有 87.8%，低于二零一六年第三季录得的 95.9%，但略高于二零一五年同期的 86%；至于表示使用率减少的有 7%，高于二零一六年第三季及二零一五年同期的 1.7%及 5.8%。

就业人数录得轻微增加

企业对人员需求有所上升

在就业方面，就业录得人数较二零一六年第三季及二零一五年同期分别轻微增加 1.5%及 3.1%。另一方面，70.2%被访企业表示仍存在人员缺乏的情况，数字高于二零一六年第三季的 49.2%及二零一五年同期的 55.4%，这显示目前企业对制造业人员需求有所上升；而“成衣制造业”需求人员情况较显著，占该行业被访者的 75.6%，显示该行业对人员需求较殷切。

各行业加班工作需求，77.2%表示曾加班工作，高于二零一六年第三季及二零一五年同期的63%及62.9%；其中69.8%的企业回应是由于季节性因素而加班。至于工资方面，11.8%的被访企业表示在二零一六年第四季度增加了工资，数据低于上一季度的17.6%；而工资增加的幅度为0.05%，低于上一季度的0.14%。

“人员缺乏”是企业面对最大的问题

调查报告结果显示，在影响出口活动的问题中，22%的出口企业认为“人员缺乏”是他们面对最大问题，而认为是“外地价格竞争”、“订单不足”、“原材料价格上升”的则分别占11.1%、9.1%和0.1%。

此外，二零一六年第四季度内之出口活动中，曾经面对“原材料价格上升”和“工资上涨”问题的被访企业分别有77.7%和28.8%，而遇到“人员缺乏”、“外地价格竞争”和“订单不足”等问题的企业分别有28.2%、23.2%及10.2%。

对于未来三个月的展望，75.3%的被访企业认为“原材料价格上升”是企业的主要担忧，其次是“工资上涨”、“人员缺乏”和“外地价格竞争”等问题，百份比分别为29.4%、25.7%及20.6%。

个别厂商反映出口至内地、美国、星加坡、斯里兰卡和尼日利亚时遇到非关税措施障碍

关于出口是否遇到实质障碍方面，在34个回应的被访出口企业中，有九成企业表示没遇到非关税措施的障碍；当中，只有3间企业表示遇到障碍，包括制药及食品厂，其货物出口到内地、美国、星加坡、斯里兰卡和尼日利亚时，分别遇到“报关手续繁琐”、“清关手续缓慢”、“卫生和检疫措施复杂”及“产品的标准与检验措施严苛”的问题。

附表三个及图四个

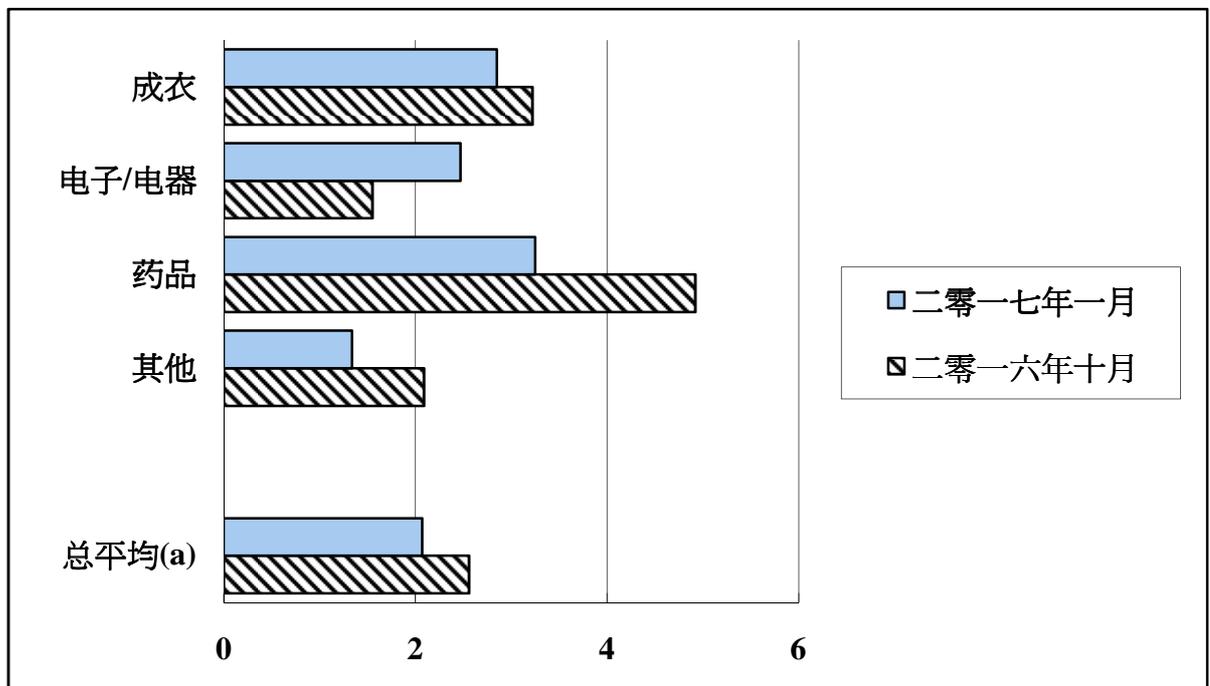
表一
 订单情况
 (平均期以月计算)

| | 二零一六年一月 | 二零一六年十月 | 二零一七年一月 |
|---------------|------------|------------|------------|
| 成衣 | 3.6 | 3.2 | 2.9 |
| 电子/电器 | 1.7 | 1.6 | 2.5 |
| 药品 | 5.0 | 4.9 | 3.3 |
| 其他 | 1.9 | 2.1 | 1.3 |
| 总平均(a) | 2.6 | 2.6 | 2.1 |

(a) 按行业出口分类

资料来源：经济局 (24/2/2017)

图一
订单情况
(平均期以月计算)



(a) 按行业出口分类

资料来源：经济局 (24/2/2017)

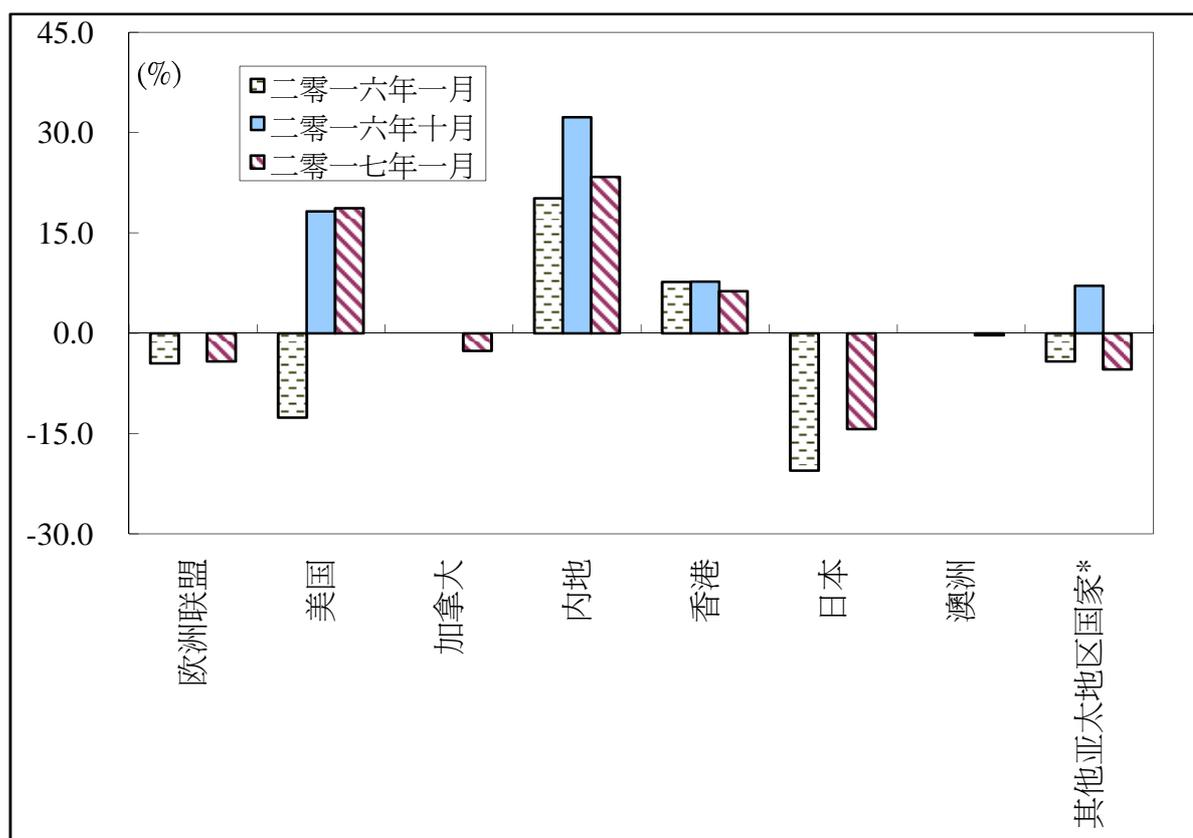
表二
各市场季度订单情况
综合指数

| | 二零一六年 一月 | 二零一六年 十月 | 二零一七年 一月 |
|-----------------------|-------------|-------------|-------------|
| 欧洲联盟 | -4.5 | 0.0 | -4.2 |
| 美国 | -12.6 | 18.2 | 18.7 |
| 加拿大 | 0.0 | 0.0 | -2.6 |
| 内地 | 20.2 | 32.3 | 23.4 |
| 香港 | 7.7 | 7.7 | 6.3 |
| 日本 | -20.5 | 0.0 | -14.3 |
| 澳洲 | 0.0 | -0.3 | 0.0 |
| 其他亚太地区国家 [*] | -4.2 | 7.1 | -5.4 |

*其他亚太地区国家：除内地、香港和日本以外的亚太地区国家。表中订单综合指数(-5.4)主要来自星加坡、韩国等国家。

资料来源：经济局 (24/2/2017)

图二
各市场季度订单情况



*其他亚太地区国家：除内地、香港和日本以外的亚太地区国家。而图示 2017 年 1 月所指的其他亚太区国家之订单主要来自星加坡、韩国等国家。

资料来源：经济局 (24/2/2017)

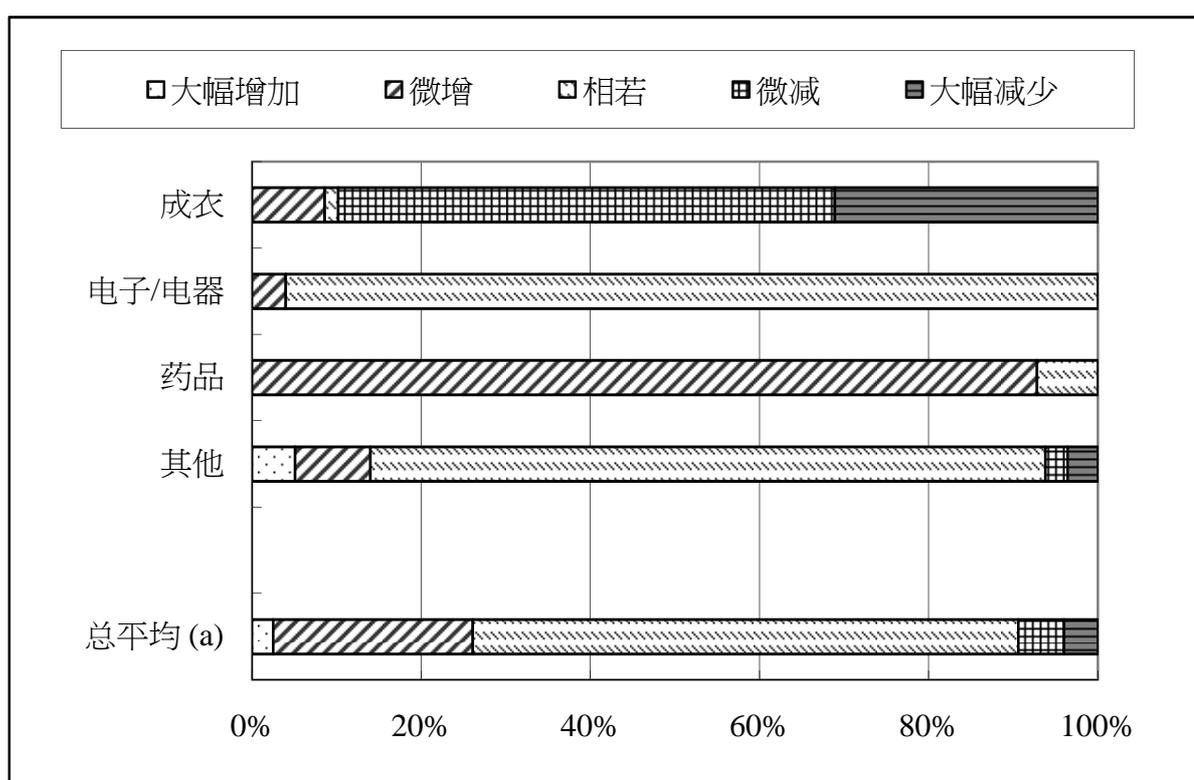
表三
未来六个月出口展望
(二零一七年一月)

| | % | | | | |
|---------------|------|------|------|------|------|
| | 大幅增加 | 微增 | 相若 | 微减 | 大幅减少 |
| 成衣 | 0.0 | 8.6 | 1.6 | 58.7 | 31.1 |
| 电子/电器 | 0.0 | 4.0 | 96.0 | 0.0 | 0.0 |
| 药品 | 0.0 | 92.8 | 7.2 | 0.0 | 0.0 |
| 其他 | 5.1 | 8.9 | 79.8 | 2.6 | 3.6 |
| 总平均(a) | 2.5 | 23.6 | 64.5 | 5.4 | 4.0 |

(a) 按行业出口分类

资料来源：经济局 (24/2/2017)

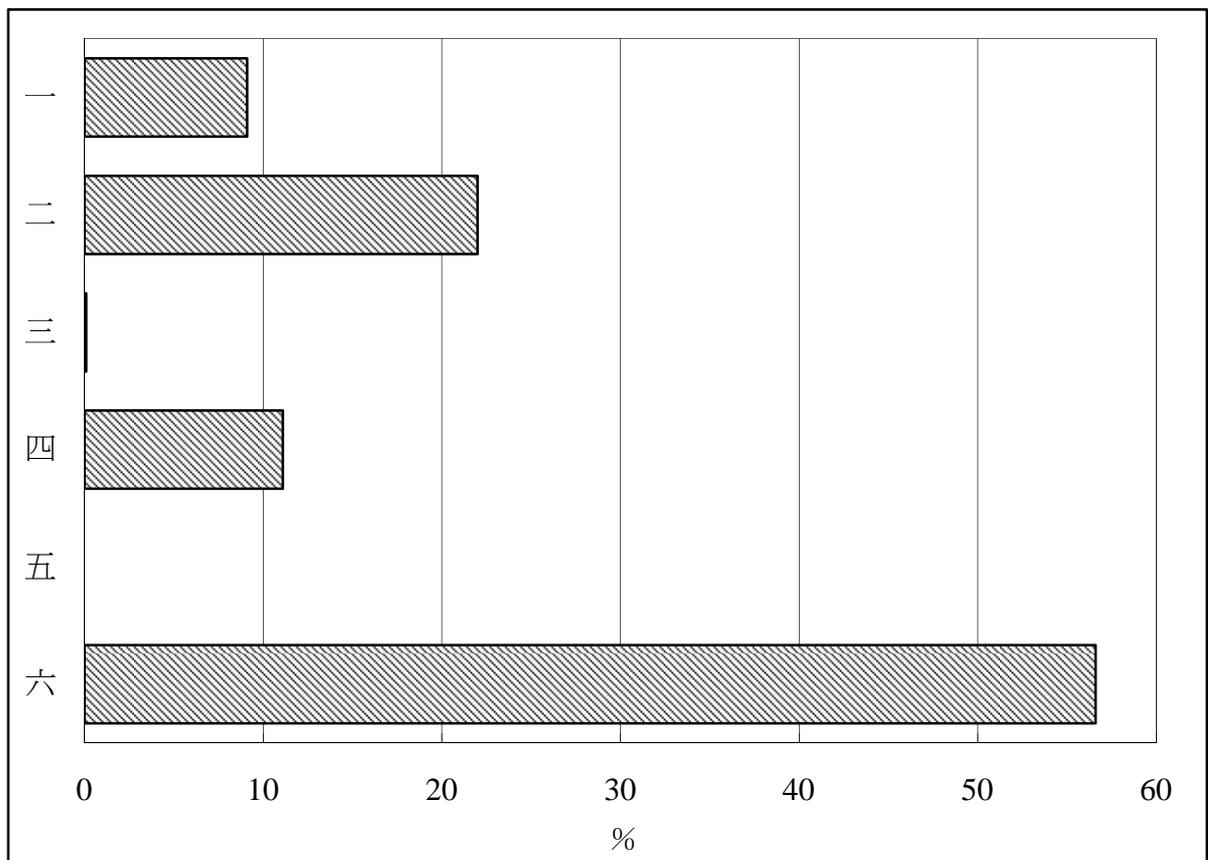
图三
未来六个月出口展望
(二零一七年一月)



(a) 按行业出口分类

资料来源：经济局 (24/2/2017)

图四
影响各厂商活动的主要问题
(二零一六年第四季)



- | | |
|------------|-----------|
| 一. 订单不足 | 四. 外地价格竞争 |
| 二. 人员缺乏 | 五. 工资上涨 |
| 三. 原材料价格上升 | 六. 不存在问题 |

资料来源：经济局 (24/2/2017)